



TOTAL

servicios
financieros

**PRESENTACIÓN
INSTITUCIONAL**

SETIEMBRE 2025

26 AÑOS
CONTIGO



GRUPO PROGRESO
Chile • Perú

totalserviciosfinancieros.com.pe



Nuestra 
AGENDA
de hoy

1. Gobierno Corporativo.
2. Presencia y experiencia.
3. Evolución de las líneas de negocio.
4. Evolución del negocio Mediano Plazo.
5. Evolución del negocio Factoring.
6. Información financiera.



GOBIERNO CORPORATIVO

La compañía actualmente cuenta con 3 Comités de Directorio.

Estos se reúnen mensualmente y su principal rol es supervisar las distintas funciones estratégicas de la compañía en conjunto con los gerentes de primera línea y los directores responsables de cada comité.

- **Comité de Auditoría:** El cual se encuentra integrado por 3 directores no accionistas de la Sociedad, siendo su principal objetivo supervisar la integridad financiera, eficacia del control interno y cumplimiento normativo dentro de la organización.
- **Comité de Riesgo y Control Financiero:** El cual se encuentra integrado por 3 directores y su objetivo es supervisar la gestión de riesgos a cargo de la Administración y fiscalizar las respectivas iniciativas de mitigación que derivan de la identificación y evaluación de riesgos.
- **Comité de Remuneraciones:** El cual se encuentra integrado por 2 directores y su objetivo es supervisar las actividades, implementaciones y modificaciones impulsadas por el área de Administración y Recursos Humanos, orientadas a mejorar la eficiencia organizacional y la gestión del talento humano.



PRESENCIA Y EXPERIENCIA



MAS DE 26 AÑOS DE EXPERIENCIA

- Sirviendo a **pequeñas y medianas** empresas.
- Especialistas en **MMT y UTT** (Camiones Pesados y Livianos).
- Transporte, alquiler de equipos, construcción.

GENERACIÓN DE CARTERA

- Cartera generada por más de **US\$1.000 MM.**
- Más de 5.000 clientes atendidos en más de 45.000 contratos.

FORTALEZA PATRIMONIAL

- Acompañamiento permanente de accionistas con más de 30 años de experiencia en los sectores financiero, construcción, inmobiliario, comercio e industria.



PRESENCIA Y EXPERIENCIA



FUENTES FONDEO DIVERSIFICADO

- Importantes acreedores internacionales.
- Emisor activo con seis Programas de BAF. Monto emitido **US\$ 204.3 MM**. A Setiembre 2025 saldo en circulación **US\$ 11.8 MM**.

CAPITAL DE TRABAJO

- **Experiencia desde el 2011** financiando capital de trabajo al mismo segmento de empresas a través del descuento de documentos.

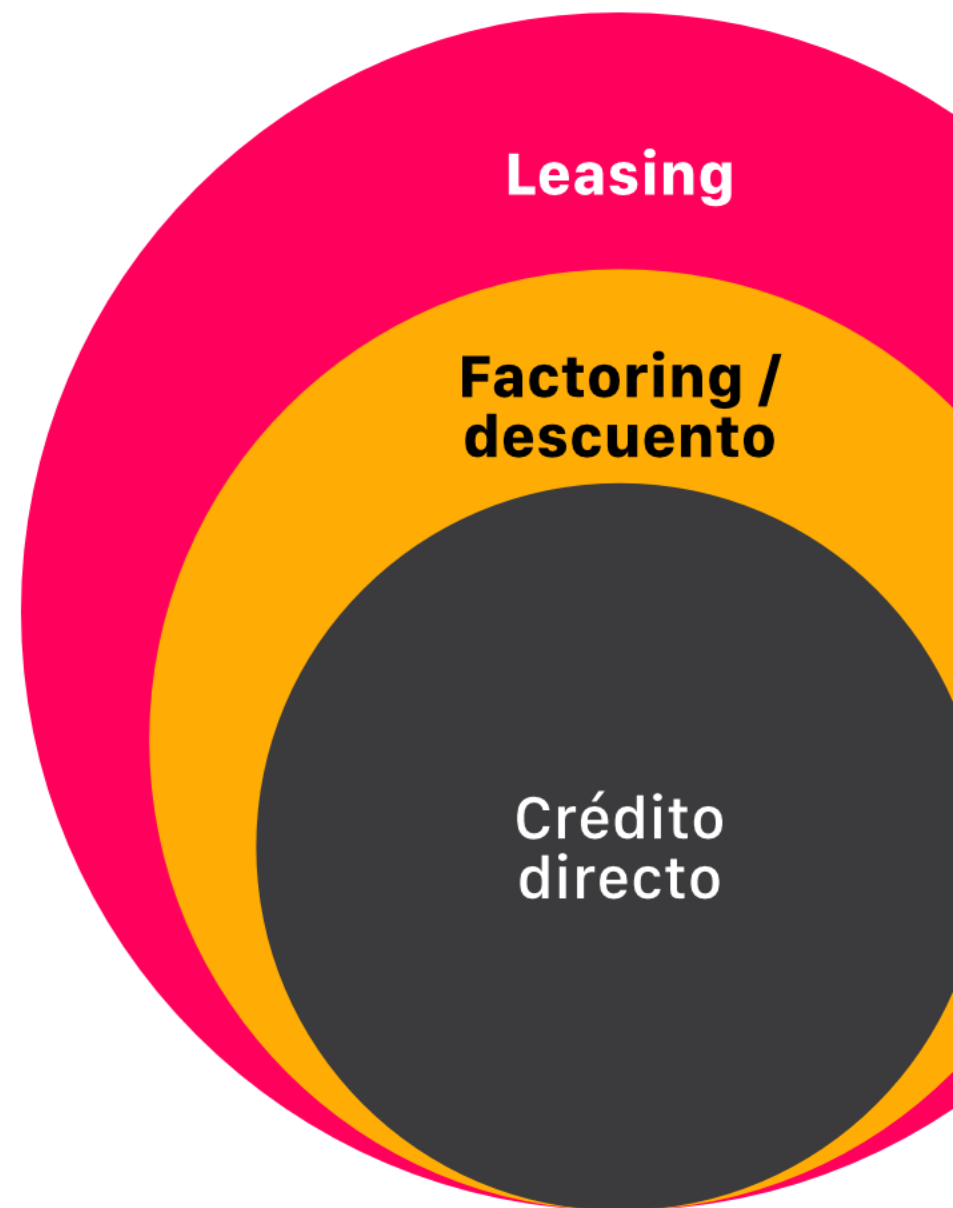


OFERTA DE VALOR

- Siempre orientados en atender las necesidades financieras de la pequeña y mediana empresa.
- Como Empresa de Crédito (antes EDPYME) se ampliará la oferta de productos y servicios financieros al mercado objetivo.
- Enfoque en la atención al cliente y los resultados.

IMPACTO

- Ser socio de nuestros clientes acompañándolos en su crecimiento.
- Construir la relación con base en la experiencia y en la confianza como valor fundamental.
- Uso de herramientas digitales para cumplir con la promesa de ser más ágiles, cercanos, eficientes e innovadores.

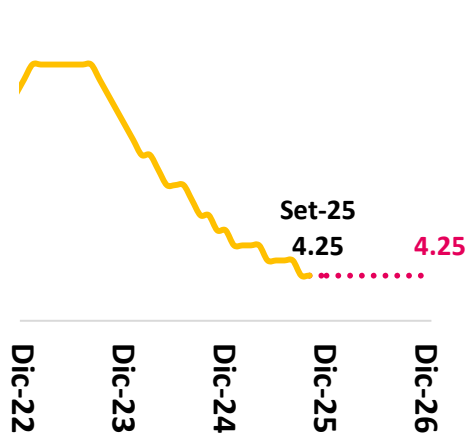




ENTORNO MACROECONOMICO Y POLITICO

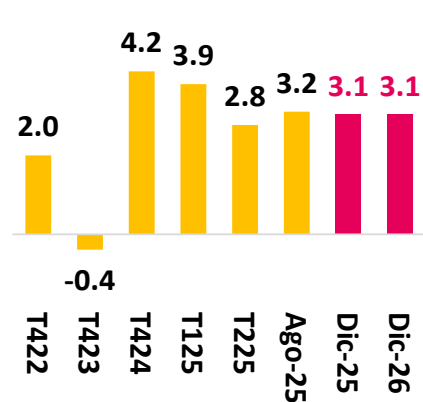
Entorno Macroeconómico

Tasa de Referencia BCRP



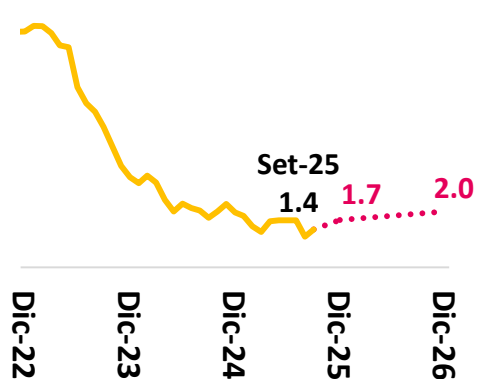
Fuente: BCRP, BBVA Research

PBI (Var % Interanual)



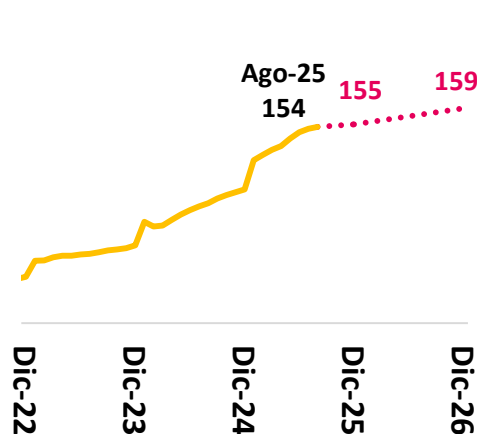
Fuente: BCRP, BBVA Research

Inflación (Var % Interanual)



Fuente: BCRP

Term de Intercambio



Fuente: BCRP, BBVA Research

Entorno Político

Asunción en el mando de Jose Jerí Oré (abogado, 38 años) con fecha 10 de octubre de 2025.

Medidas implementadas por el reciente gobierno:



Estado de Emergencia (Decreto N° 124-2025 de 21 de octubre de 2025) con una vigencia desde el 22 de octubre hasta el 20 de noviembre de 2025 para Lima y Callao. Principales restricciones: (1) Prohibición de que dos adultos circulen juntos en una motocicleta lineal, (2) la inviolabilidad de domicilio, el libre tránsito en casos predeterminados por ley, (3) autorizaciones para eventos masivos y (4) la restricción de visitas a los internos de los penales y la implementación de apagones eléctricos nocturnos en los centros penitenciarios..



Impacto en TOTAL: Las operaciones continúan desarrollándose con normalidad. No se han reportado afectaciones significativas en las actividades laborales ni en los frentes de trabajo de nuestros clientes, dado que no se ha dispuesto la paralización de actividades económicas, ni toques de queda o cuarentena como en el periodo pandemia.



RANKING

Total, cuarta en el sistema financiero para **créditos** dirigidos a **Mediana y Pequeña Empresa**



TOTAL

UN POCO DE
NUESTRA

HISTORIA

Y CIFRAS

Colocación según tipo y modalidad de crédito por Entidad Financiera (Miles US\$)

Concepto	BCP	BBVA	Scotiabank Perú	Interbank	BIF	Volvo Finance	B. Santander Perú	TOTAL SF (Ago-25)	B. ICBC	B. GNB	Mitsui Auto Finance	Cajas Municipales	B. Pichincha	B. de Comercio	TOTAL SISTEMA FINANCIERO	% Part TOTAL SF (Ago-25)
Corporativos																
Arrend. Financ.	995.355	290.324	372.785	386.912	124.026	17.292	55.812	-	11.671	5.603	286	-	218	-	2.260.285	0,0%
Grandes Emp.																
Arrend. Financ.	328.368	387.825	151.209	76.873	79.888	53.287	43.869	4.111	-	5.012	4.340	3.417	297	986	1.139.480	0,4%
Medianas Emp.																
Arrend. Financ.	85.436	136.569	35.840	16.428	26.852	56.373	5.220	12.235	1.020	2.052	1.782	3.099	209	2.060	385.175	3,2%
Pequeñas Emp.																
Arrend. Financ.	50.471	76.859	30.816	1.656	22.522	52.645	12	61.235	-	-	2.488	971	2.531	212	302.418	20,2%
Micro. Emp																
Arrend. Financ.	216	379	122	16	-	-	-	166	-	-	-	5	0	0	904	18,4%
Crédito. Total	1.459.846	891.956	590.772	481.885	253.289	179.597	104.913	77.747	12.691	12.667	8.896	7.492	3.255	3.257	4.088.262	1,9%



TOTAL

UN POCO DE
NUESTRA

HISTORIA Y CIFRAS

Colocación Pequeña y Mediana Empresa

Colocación - Pequeña y Mediana Empresa																	
USD MM	dic-19	dic-20	dic-21	dic-22	dic-23	mar-24	jun-24	ago-24	sept-24	dic-24	mar-25	jun-25	jul-25	ago-25	Var % Ago-25 / Dic-24	Var % Ago-25 / Ago-24	Particip.
BBVA	469	383	388	387	361	345	338	332	314	225	220	212	211	213	-5,0%	-35,7%	31,1%
BCP	292	223	194	209	211	208	215	183	185	142	141	146	147	136	-4,1%	-25,5%	19,8%
VOLVO LEASING	-	9	27	59	76	74	80	82	87	96	105	112	116	109	13,6%	32,7%	15,9%
TOTAL SF	68	68	71	73	64	68	71	73	73	73	74	73	74	73	0,9%	0,7%	10,7%
SCOTIABANK	322	190	121	107	86	82	83	72	71	63	66	75	84	67	5,5%	-8,0%	9,7%
BIF	135	101	85	73	65	64	65	64	64	59	54	50	50	49	-16,7%	-23,0%	7,2%
INTERBANK	154	86	68	74	76	52	42	41	41	17	16	17	17	18	7,4%	-55,9%	2,6%
SANTANDER	52	34	29	24	26	24	23	23	23	16	2	2	3	5	-67,2%	-77,6%	0,8%
MITSUI	6	6	5	2	6	2	3	8	8	7	7	4	4	4	-40,6%	-45,2%	0,6%
CAJAS MUNICIPALES	25	20	12	11	9	9	8	8	8	6	6	4	4	4	-31,6%	-49,2%	0,6%
B. PICHINCHA	77	57	39	18	8	7	5	5	4	4	4	3	3	3	-30,6%	-39,1%	0,4%
B. COMERC	1	1	2	3	3	3	3	3	2	2	2	2	2	2	10,4%	-12,0%	0,3%
B. GNB	9	4	2	3	2	2	2	4	4	3	2	1	2	2	-26,6%	-52,2%	0,3%
TOTAL	1.630	1.196	1.060	1.058	994	940	938	898	886	712	699	702	719	687	-3,6%	-23,5%	100,0%
% Part. TOTAL SF	4,2%	5,7%	6,7%	6,9%	6,4%	7,2%	7,6%	8,1%	8,3%	10,2%	9,4%	10,7%	11,7%	#####			



3

EVOLUCIÓN DE LAS LÍNEAS DE NEGOCIOS

Conozcamos
las cifras...

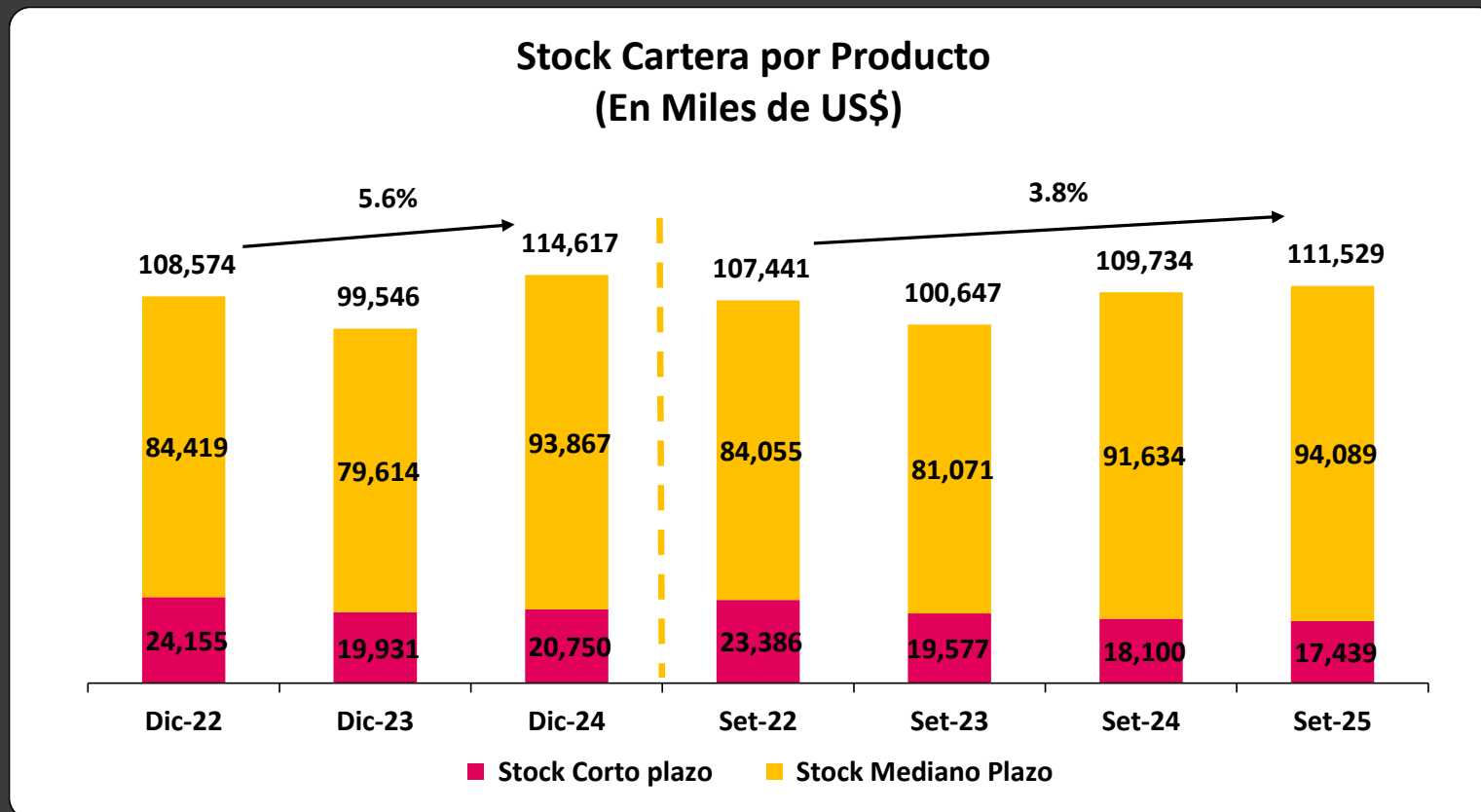


3

EVOLUCIÓN
DE LAS
LÍNEAS DE
NEGOCIOS

STOCK DE CARTERA

- TOTAL reporta un crecimiento sostenido, alcanzando en **setiembre 2025** una tasa de crecimiento del **3.8%** respecto al mismo periodo del año 2022, impulsado por la oferta de valor en el mediano plazo.
- △ La Compañía alcanzó un incremento del **5.6%** en la cartera al cierre del año **2024**, con respecto al **2022**.





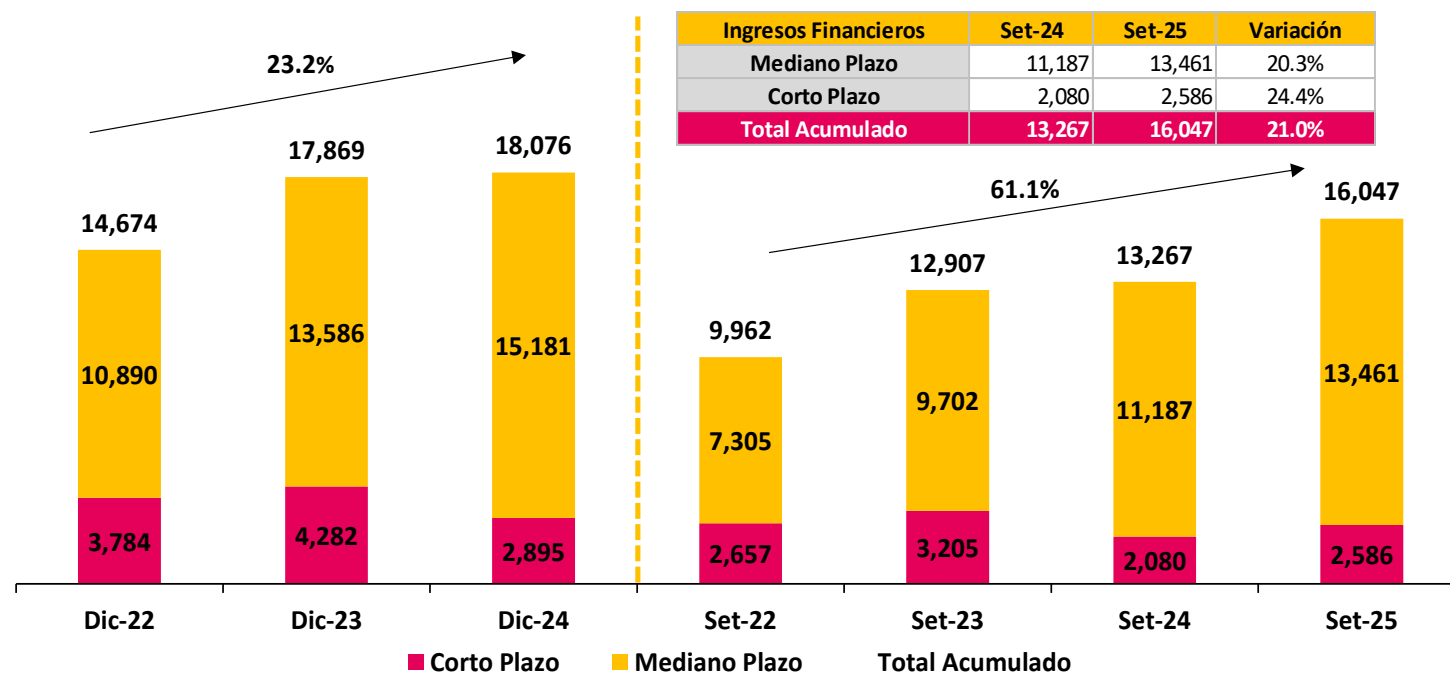
3

EVOLUCIÓN
DE LAS
LÍNEAS DE
NEGOCIOS

INGRESOS FINANCIEROS

- TOTAL ha mantenido un crecimiento sostenido en los ingresos, alcanzando una tasa de crecimiento del **21.0%** al cierre de setiembre, en comparación con el mismo mes del año pasado.
- △ En términos de Ingresos Financieros Anuales, se reporta un crecimiento del **23.2%** entre los años **2022 y 2024**.

Ingresos Financieros (En Miles de US\$)





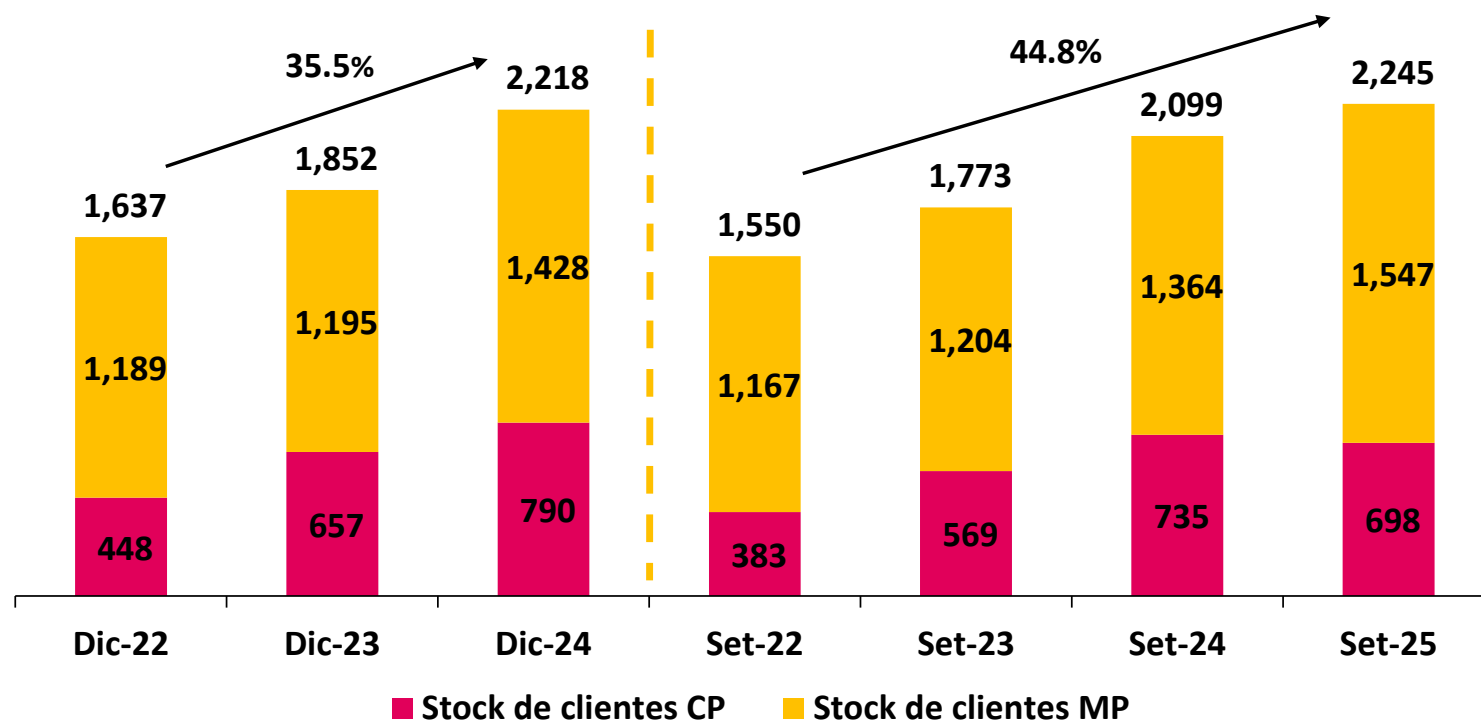
3

EVOLUCIÓN
DE LAS
LÍNEAS DE
NEGOCIOS

CLIENTES

- TOTAL ha desarrollado una masa de clientes en el negocio de factoring de **1.8 veces** al cierre de **setiembre de 2025** respecto al cierre de **setiembre de 2022**.
- △ Más de 2.000 clientes activos respaldan un crecimiento del **35.5%** entre los años **2022 y 2025**.

Stock Clientes por Producto



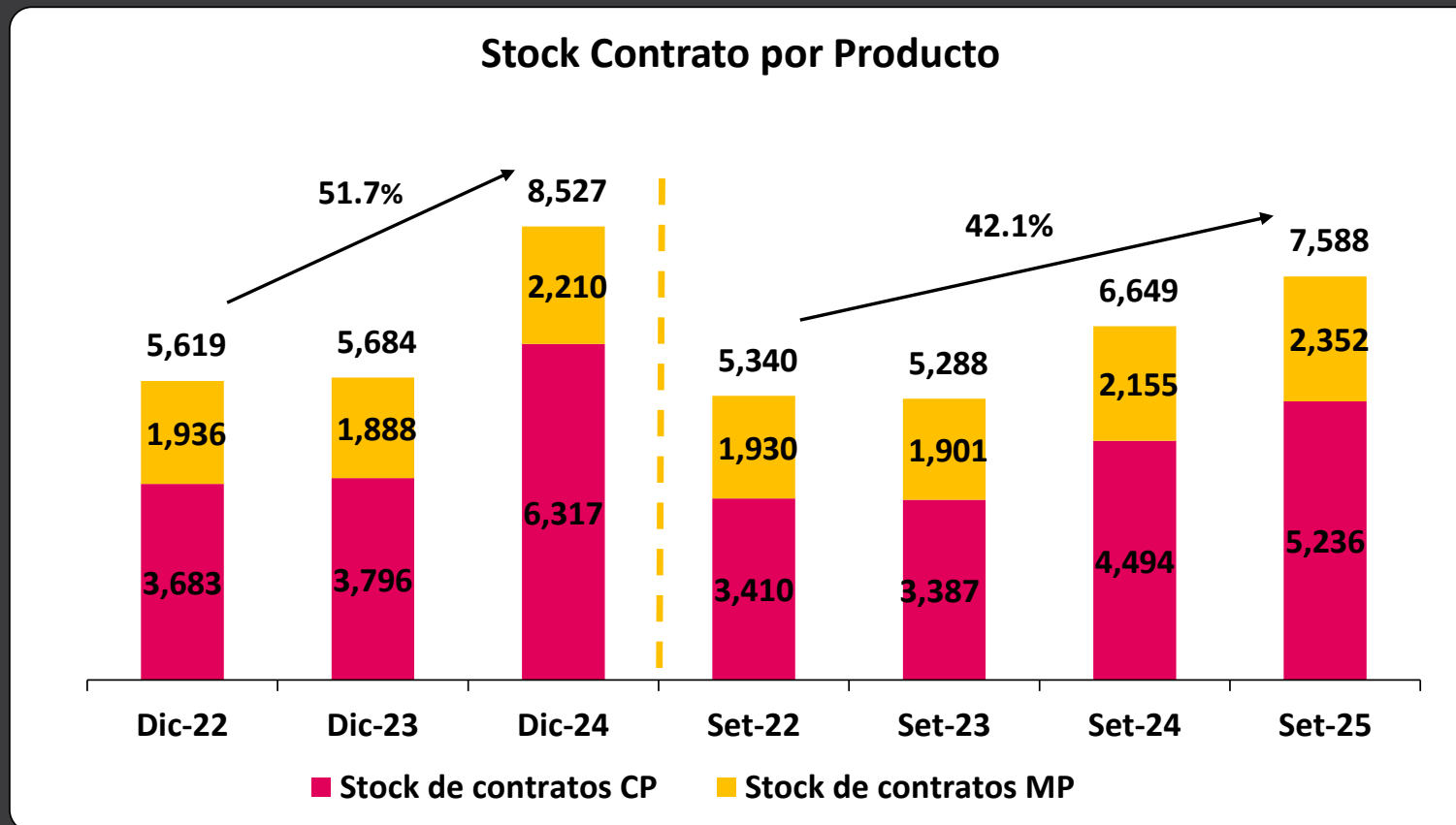


3

EVOLUCIÓN
DE LAS
LÍNEAS DE
NEGOCIOS

CONTRATOS

- TOTAL ha mantenido un crecimiento en el número de contratos, alcanzando una tasa de crecimiento del **42.1%** al cierre de setiembre, con respecto al mismo mes del año **2022**.
- △ En términos de stock de contratos, se reporta un crecimiento del **51.7%** entre los años **2022** y **2024**.





4

EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO DE MEDIANO PLAZO

Conozcamos
las cifras...



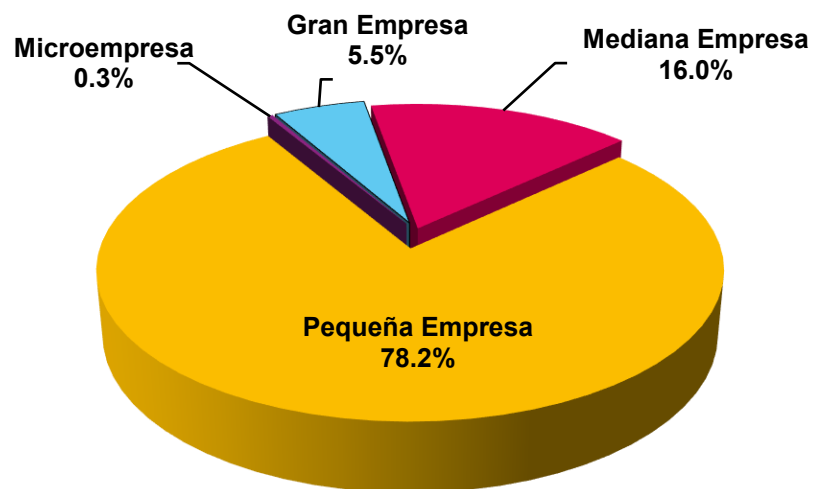
4

EVOLUCIÓN
DE LAS
LÍNEAS DE
NEGOCIOS

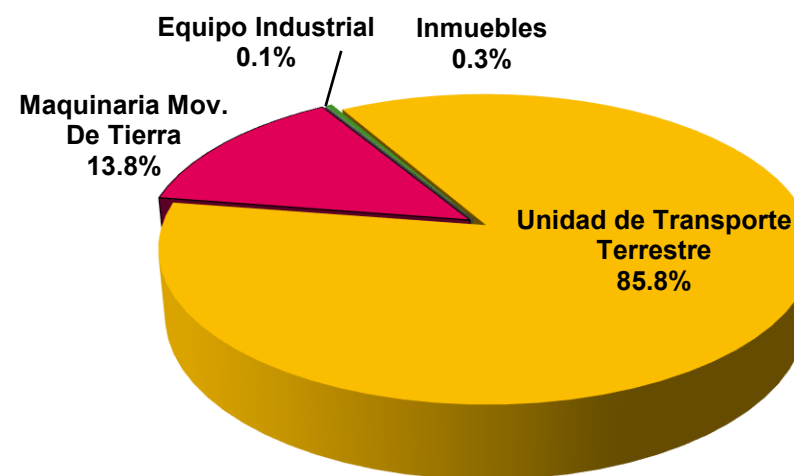
FOCALIZACIÓN DEL MERCADO OBJETIVO

- TOTAL se especializa en atender a **pequeñas y medianas empresas** mediante soluciones de arrendamiento financiero, segmento que representa el **93%** de su cartera total.
- △ Dentro de este mercado objetivo, el producto **Leasing** mantiene una participación del **69.2%**.
- Especializados en el financiamiento de **Unidades de Transporte Terrestre y Maquinaria de Movimiento de Tierras** con un total de **99.6%** de la cartera.

Distribución de cartera por tipo de crédito



Distribución de cartera por bien financiado





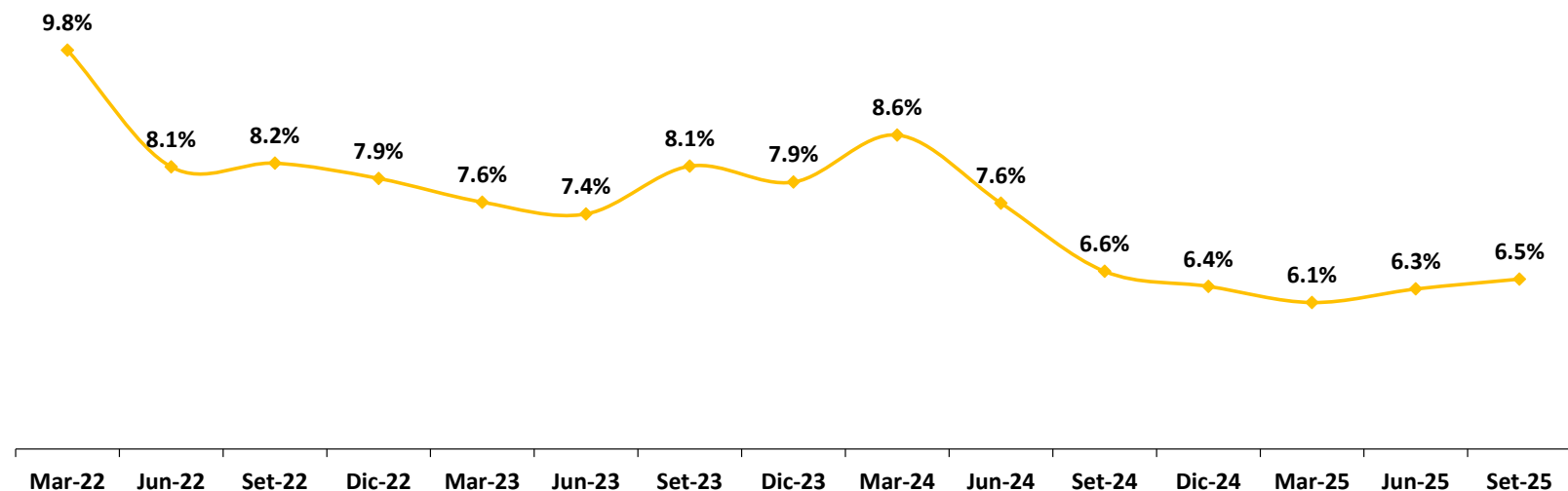
4

EVOLUCIÓN
DE LAS
LÍNEAS DE
NEGOCIOS

MOROSIDAD Y RIESGO

- La morosidad se situó en **6.5%** al cierre de **setiembre 2025**, mostrando una reducción desde los niveles alcanzados en **setiembre 2022** de **8.2%**.
- △ Este comportamiento responde principalmente a cinco clientes puntuales, los cuales a la fecha se encuentran siendo gestionadas por las áreas de cobranzas y legal, con el objetivo de cobrar o recuperar la deuda.

Evolución de Mora Producto - Mediano Plazo



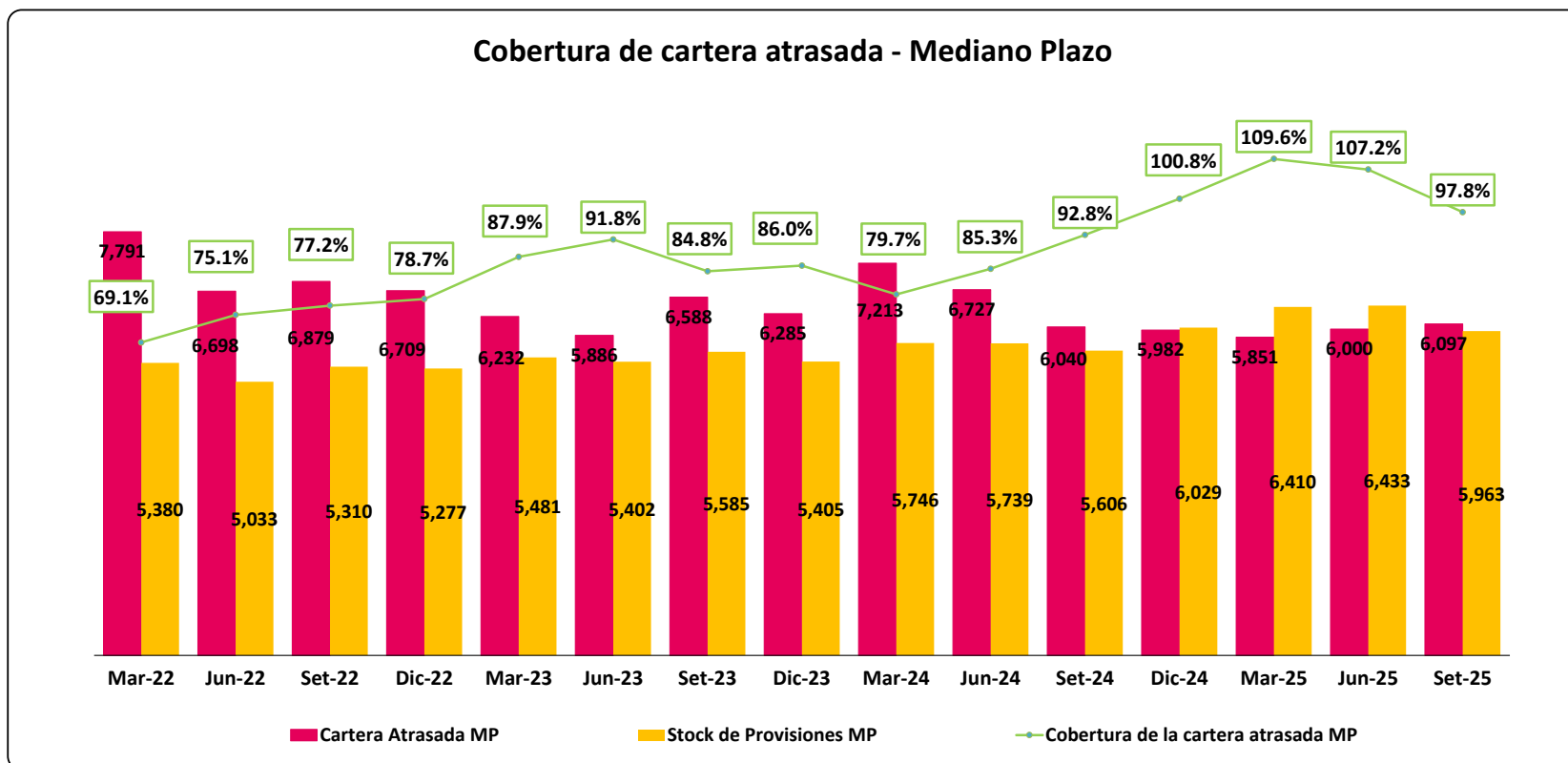


4

EVOLUCIÓN
DE LAS
LÍNEAS DE
NEGOCIOS

COBERTURA DE CARTERA ATRASADA (MILES US \$)

- El índice de cobertura alcanzó **97.8%** al cierre de **setiembre 2025**, frente al **69.1%** registrado en **setiembre 2022**. La reducción respecto a los meses previos en los niveles de cobertura se deben por un aumento en la cartera atrasada causado por cinco clientes puntuales, los cuales a setiembre sus cuentas se encuentran siendo gestionadas por las áreas respectivas.





4

EVOLUCIÓN
DE LAS
LÍNEAS DE
NEGOCIOS

ESTRATEGIAS MORA DE MEDIANO PLAZO

- Monitoreo mensual de los créditos activados mediante el **Reporte de Mora Temprana**.
- △ **Análisis de casos no aprobados** con el objetivo de realizar ajustes en las políticas de admisión crediticia.
- **Supervisión continua del Reporte de Central de Riesgos**, enfocada en el número de consultas realizadas por otras entidades al cliente.
- △ **Crecimiento sostenido de clientes** dentro de nuestra cartera preferente, con Valores A Financiar (VAF) inferiores a US\$ 60K.

METODOLOGÍA DE SCORING

- Se cuenta con una **herramienta preaprobada** para mejorar la toma de decisiones, en la cual ingresando datos financieros se puede obtener la viabilidad o rechazo del crédito.



5

EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO DE CORTO PLAZO

Conozcamos
las cifras...



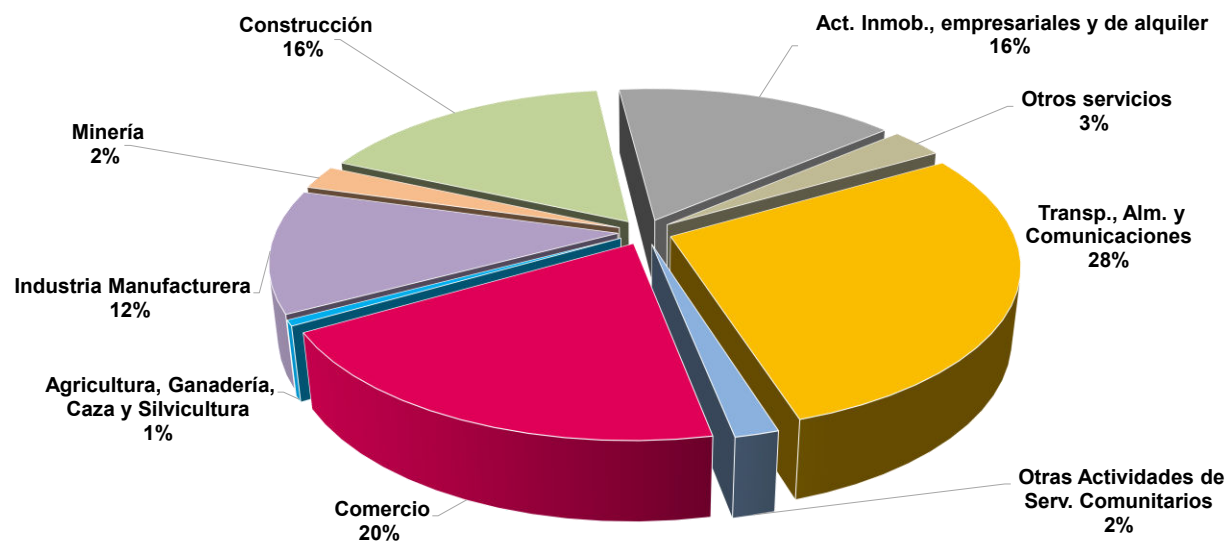
5

EVOLUCIÓN
DEL NEGOCIO
DE CORTO
PLAZO

FOCALIZACIÓN DEL MERCADO OBJETIVO

- **Mercado objetivo:** Pequeña y medianas empresas que buscan financiamiento para mejorar su liquidez, así como exposiciones a aceptantes que sean corporativos y gran empresa.
- △ **Principales sectores principales atendidos:** Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones (28%), Comercio (20%), Actividades Inmobiliarias y Empresariales (16%).

Distribución de cartera por Sector Económico



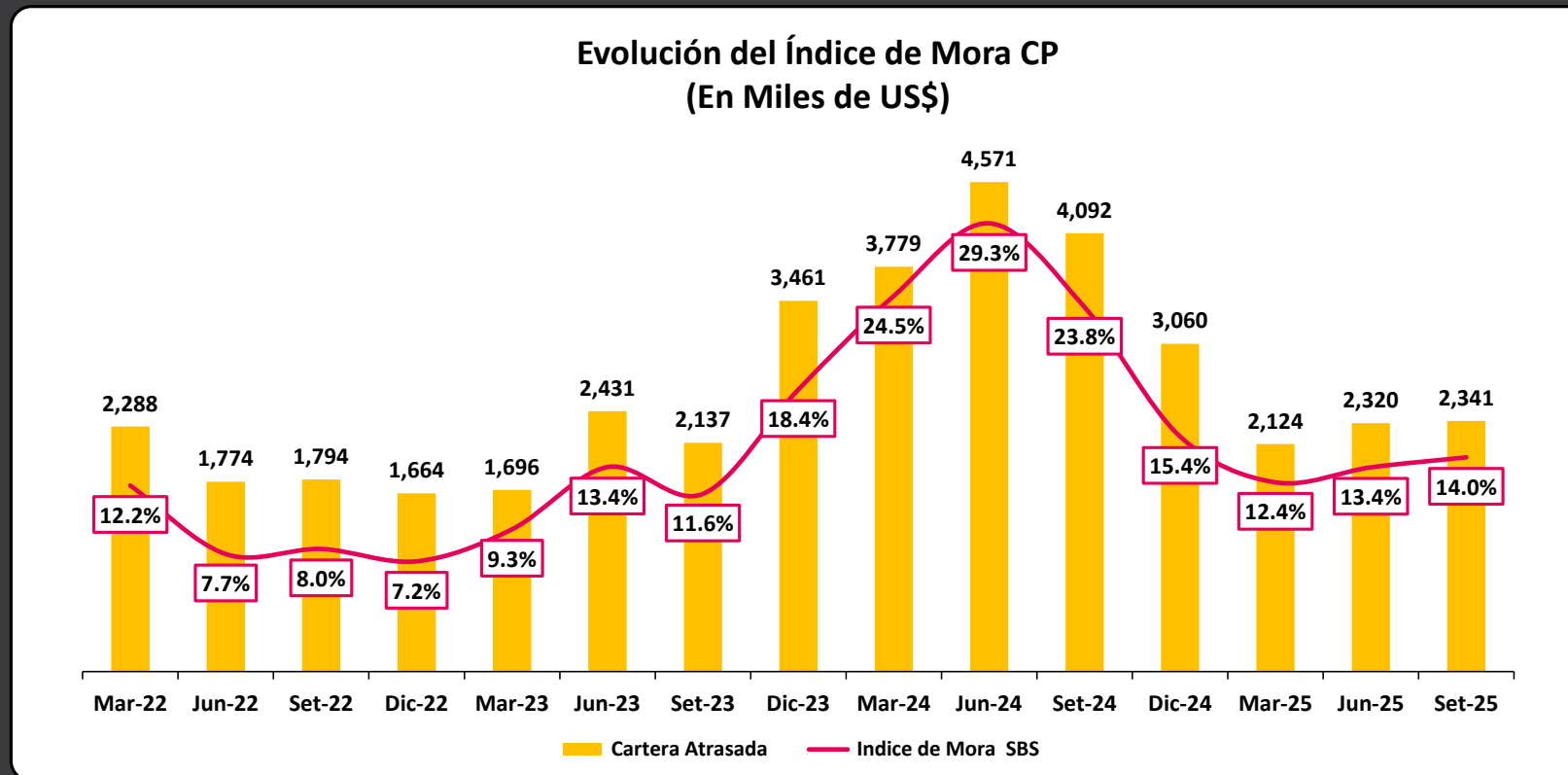


5

EVOLUCIÓN
DEL NEGOCIO
DE CORTO
PLAZO

ÍNDICE DE MORA

- El índice de mora se situó en **14.0%** al cierre de **setiembre 2025**, mejorando frente a los niveles alcanzados de **23.8%** en **setiembre 2024**. Esta reducción fue producto de una menor concentración y, el fortalecimiento de los mecanismos de evaluación crediticia, lo que se tradujo en una mejora en la calidad del portafolio.



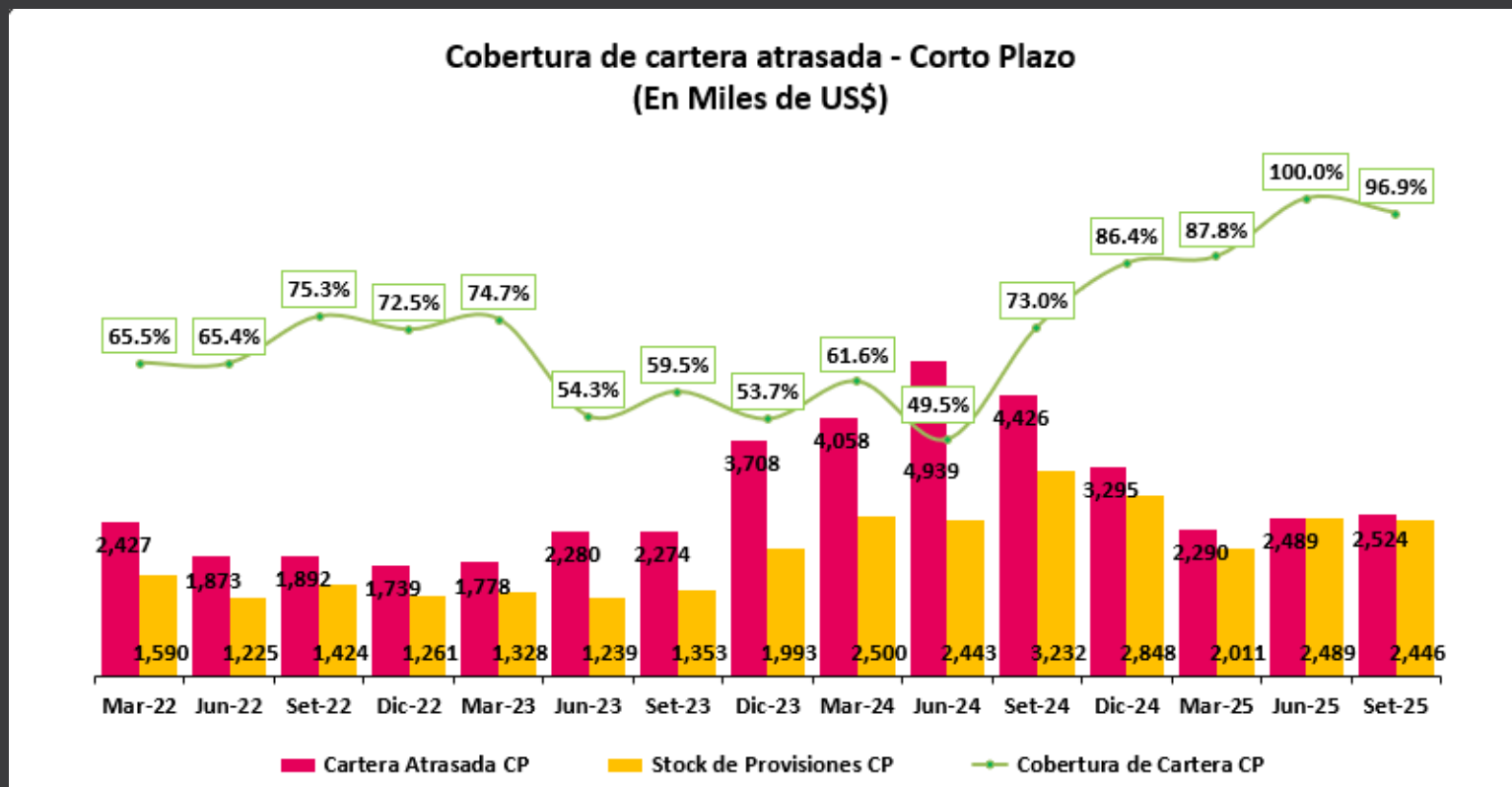


5

EVOLUCIÓN
DEL NEGOCIO
DE CORTO
PLAZO

COBERTURA DE CARTERA ATRASADA

- El índice de cobertura de cartera atrasada alcanzó **96.9%** al cierre de **setiembre 2025**, ubicándose por encima del mismo periodo que en años anteriores. Esta evolución se explica por la **estrategia de diversificación del riesgo**.
- △ Adicionalmente, es importante mencionar que los últimos trimestres del 2025 la cartera atrasada no ha presentado variaciones importantes que pudieran incrementar el gasto de provisiones de cartera.





5

EVOLUCIÓN
DEL NEGOCIO
DE CORTO
PLAZO

ESTRATEGIAS MORA DE CORTO PLAZO

- **Diversificación de riesgo:** Reducción de exposición en los 15 principales aceptantes.
- △ **Fortalecimiento del análisis:** Implementación de Finexo y APEFAC para evaluar deuda y comportamiento de pago.
- **Gobernanza reforzada:** Mayor participación de Gerencias en decisiones de viabilidad.
- △ **Expansión de cartera:** Crecimiento sostenido en el número de clientes y aceptantes.

METODOLOGÍA DE SCORING

- Se cuenta con una herramienta preaprobada para mejorar la toma de decisiones, en la cual ingresando datos financieros se puede obtener la viabilidad o rechazo del crédito.



6

INFORMACIÓN FINANCIERA

Conozcamos
las cifras...



INFORMACIÓN
FINANCIERA

ESTADO DE RESULTADOS ACUMULADOS

Estado de Resultados (en miles US\$)	Acumulado			Variación		Real - Ppto. Variación	
	Set-24	Set-25	Set-25	Set-25 / Set-24		Real - Ppto. Variación	
Rubros	Real	Real	Ppto.	%	Monto	%	Monto
Ingresos Financieros	13,267	16,047	15,850	21.0%	2,780	1.2%	197
Gastos Financiero	-5,693	-6,375	-6,305	12.0%	-682	1.1%	-70
Margen Bruto	7,574	9,672	9,545	27.7%	2,098	1.3%	127
Provisiones por Incobrabilidad	-2,669	-1,042	-1,883	-61.0%	1,627	-44.7%	841
Margen Financiero	4,905	8,630	7,662	75.9%	3,725	12.6%	968
Neto de Servicios Financieros	2,001	2,456	2,385	22.8%	456	3.0%	71
Margen Operacional	6,906	11,086	10,047	60.5%	4,180	10.3%	1,039
Gastos administrativos	-5,260	-6,353	-5,516	20.8%	-1,094	15.2%	-837
Margen Operacional Neto	1,646	4,733	4,531	187.5%	3,087	4.5%	202
Provisiones / Dep. y Amor.	-1,232	-1,647	-1,686	33.7%	-415	-2.3%	39
Resultado de operación	414	3,086	2,845	645.1%	2,672	8.5%	241
Otros ingresos y gastos	399	-570	-95	-243.0%	-969	498.1%	-475
Diferencia de cambio	66	4	0	-93.3%	-62		4
Resultado antes de impuestos	879	2,520	2,749	186.6%	1,641	-8.3%	-229
IR CTE y Diferido	-303	-921	-1,144	203.6%	-618	-19.5%	223
Resultado neto del ejercicio	576	1,599	1,605	177.7%	1,023	-0.4%	-6



6

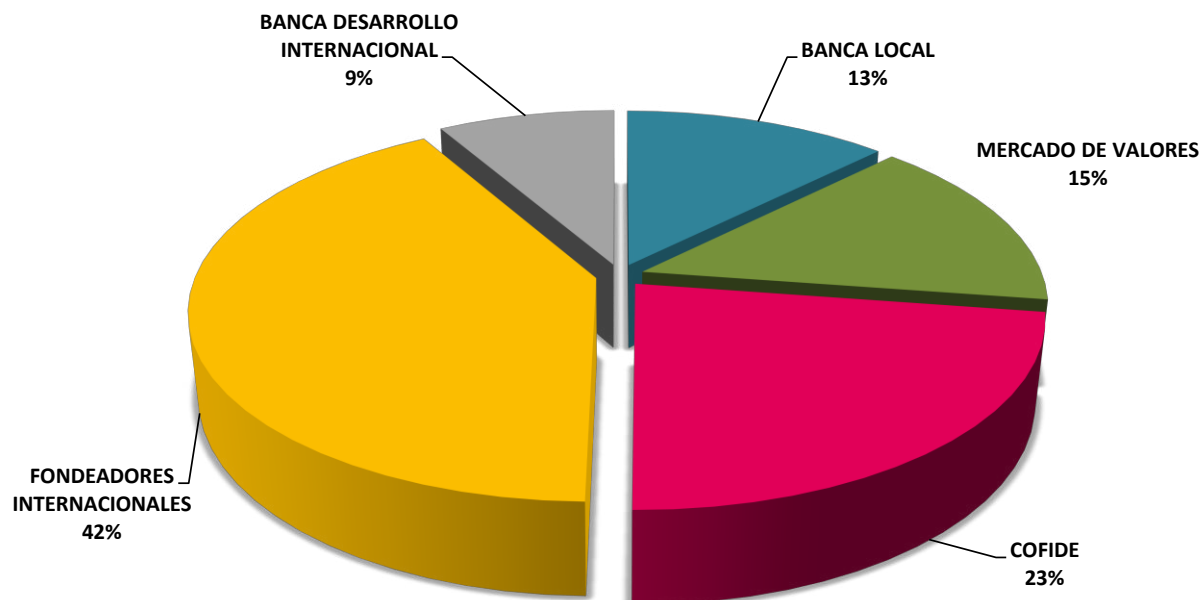
INFORMACIÓN
FINANCIERA

FORMAS DE FINANCIAMIENTO

Monto Deuda Total Set-25

Entidad	Capital US\$	% del Total
BANCA LOCAL	9,377	13%
COFIDE*	23,391	23%
EMISIONES INTERNACIONALES	14,069	15%
48,762	49%	
Total	95,600	100%

Composición de la Deuda Financiera



*Se incluye financiamiento Fondo Crecer por US\$ 4.4MM para créditos de CD

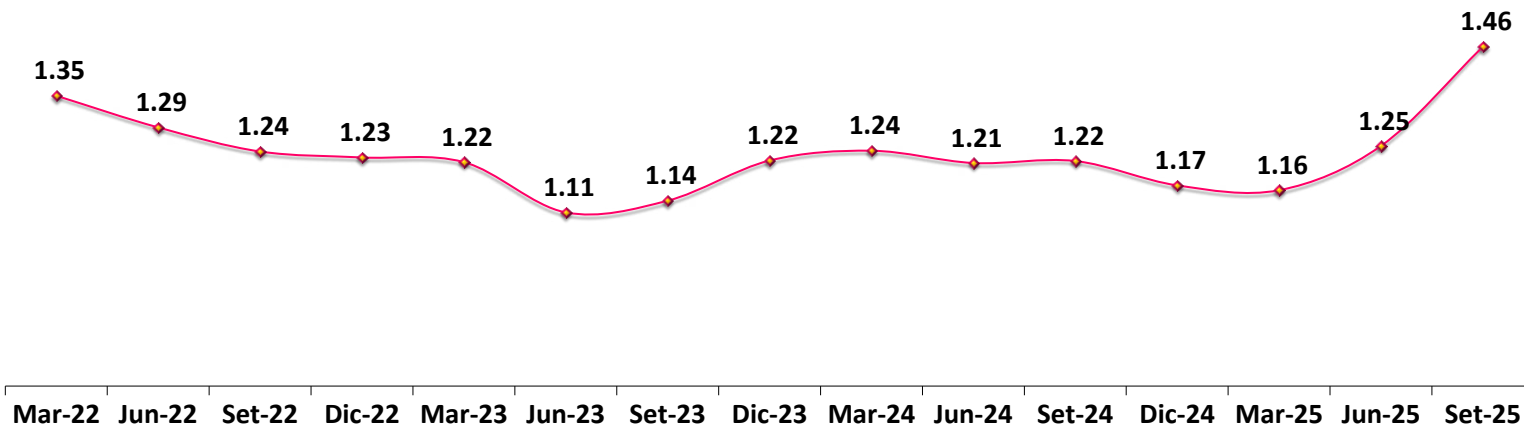


6

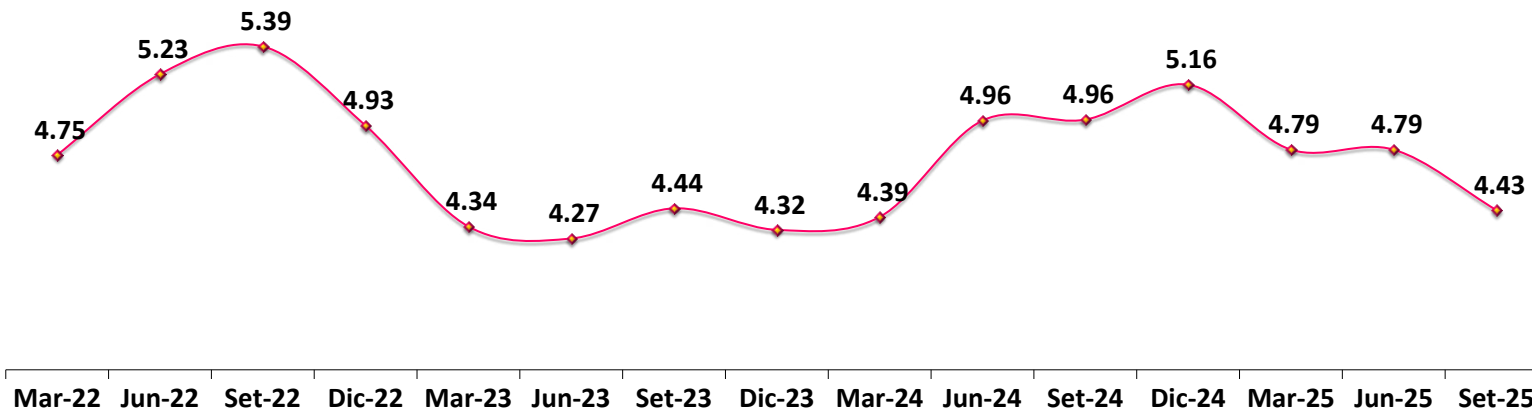
INFORMACIÓN
FINANCIERA

INDICADORES FINANCIEROS

LIQUIDEZ CORRIENTE



ENDEUDAMIENTO



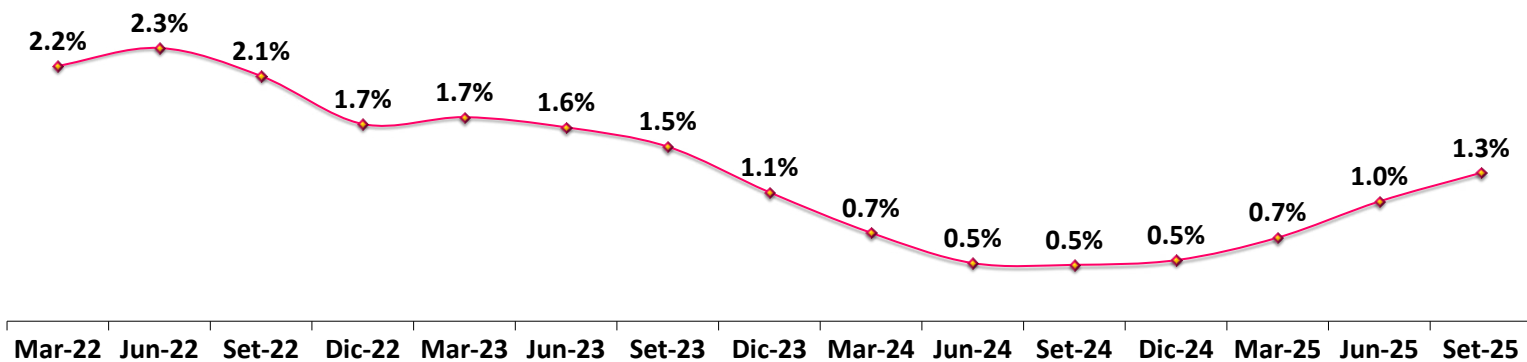


6

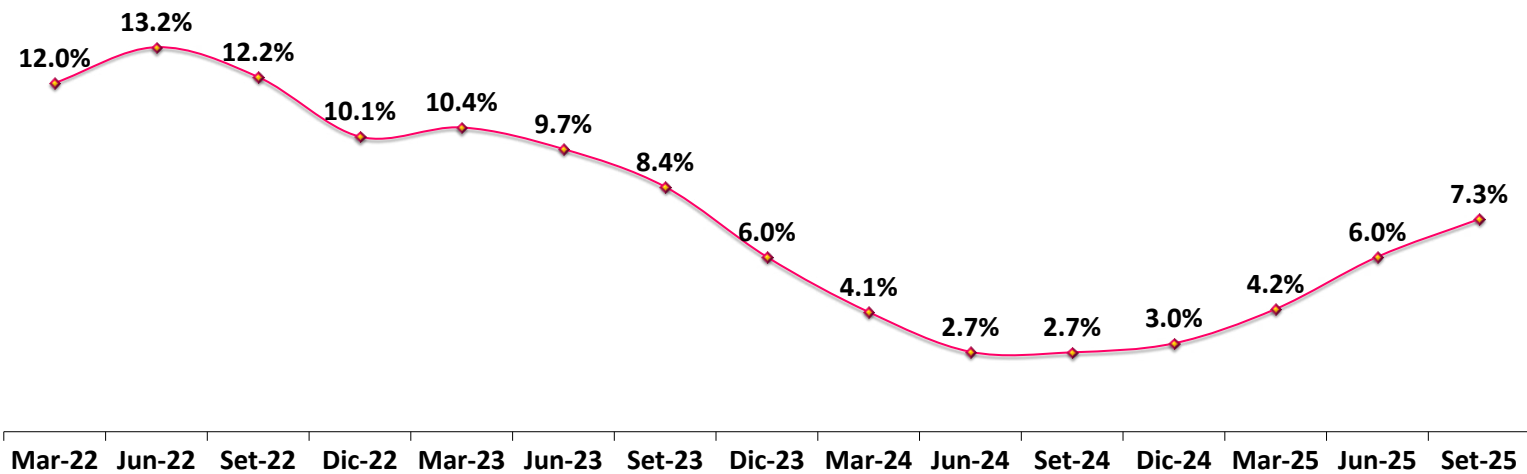
INFORMACIÓN
FINANCIERA

INDICADORES FINANCIEROS

ROA SBS ANUALIZADO



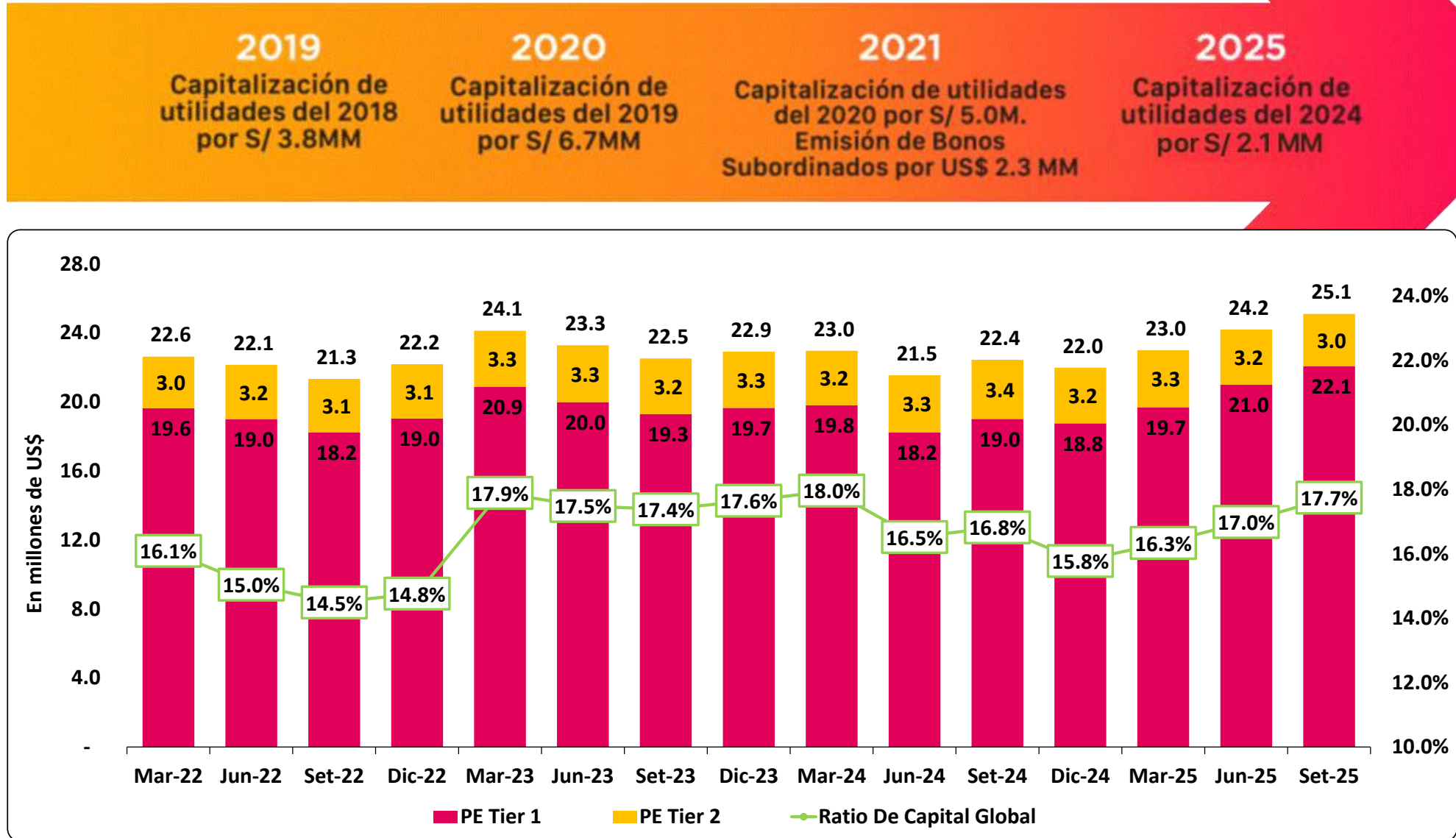
ROE SBS ANUALIZADO





INFORMACIÓN
FINANCIERA

FORTALEZA PATRIMONIAL





T **TOTAL**
servicios
financieros